

Machen Sie Ihre Zukunft klar

Ihre Mission: Sehen und gesehen werden.



Sie erkennen diese Jobchance als das, was sie ist? Dann liegt das zunächst daran, dass Sie diese Schriftgröße mühelos entziffern können. Und dafür sollten Sie dankbar sein, denn die Gesundheit der Augen ist ein unersetzliches Gut. Als Weltmarktführer Augenheilkunde leistet Alcon dazu einen wichtigen Beitrag: mit innovativen Arzneimitteln, Medizinprodukten und Geräten rund um die Augenheilkunde, aber auch mit einer Arbeitswelt, die Ihnen faszinierende Möglichkeiten bietet. Sympathische Teams, innovative Produkte und ein internationales Unternehmen im Hintergrund: So sehen wir Ihre berufliche Zukunft.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für die Abteilung Ophthalmochirurgie einen

Gebietsmanager Geräte (m/w)

Region: Hamburg/Schleswig-Holstein/nördliches Niedersachsen

Ihre Hauptaufgabe besteht darin, den Marktanteil unserer Kataraktgeräte und des dazu gehörigen Verbrauchsmaterials signifikant zu steigern. Dazu gehört die Durchführung von Bedarfs- und Potenzialanalysen bei Kataraktchirurgen und darauf aufbauend die Erschließung sowie der Ausbau neuer und vorhandener Kundenbeziehungen. Ein wesentlicher Bestandteil Ihrer Tätigkeit liegt in der Demonstration unserer Geräte im OP, dem Verkaufsabschluss sowie in der Schulung der Ärzte und des Klinikpersonals. Die Umsetzung von Marketingstrategien im Markt, ein regelmäßiges Follow-Up Ihrer Verkaufsaktivitäten sowie die Betreuung von Wetlabs runden Ihren Aufgabenbereich ab.

Sie haben ein Studium im naturwissenschaftlichen/technischen Bereich erfolgreich abgeschlossen oder besitzen eine kaufmännische Ausbildung und können bereits mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst - idealerweise mit OP-Erfahrung - vorweisen. Ihr technisches/medizinisches Verständnis, Ihr verkäuferisches Talent sowie der Wunsch, ständig dazuzulernen, zeichnen Sie aus. Sie verfügen über eine umfassende Allgemeinbildung sowie sehr gute analytische Fähigkeiten, sind kommunikativ überzeugend und können Ihre hohe fachliche und soziale Kompetenz verkäuferisch und im Team einsetzen. Sichereres Auftreten, ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten, Begeisterungsfähigkeit und Organisationstalent zählen ebenfalls zu Ihren Stärken. Großes Engagement und Spaß an der Arbeit im Team, überdurchschnittliche Reisebereitschaft sowie gute Englisch-, PC- und betriebswirtschaftliche Kenntnisse runden Ihr Profil ab.

Machen Sie jetzt Ihre Zukunft klar - und senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an die:

Alcon Pharma GmbH, Personalabteilung, Blankreutestr. 1, 79108 Freiburg

Fragen vorab beantworten wir gerne unter Telefon: 0800 1304-614 oder per E-Mail: personalinfo@alconlabs.com.